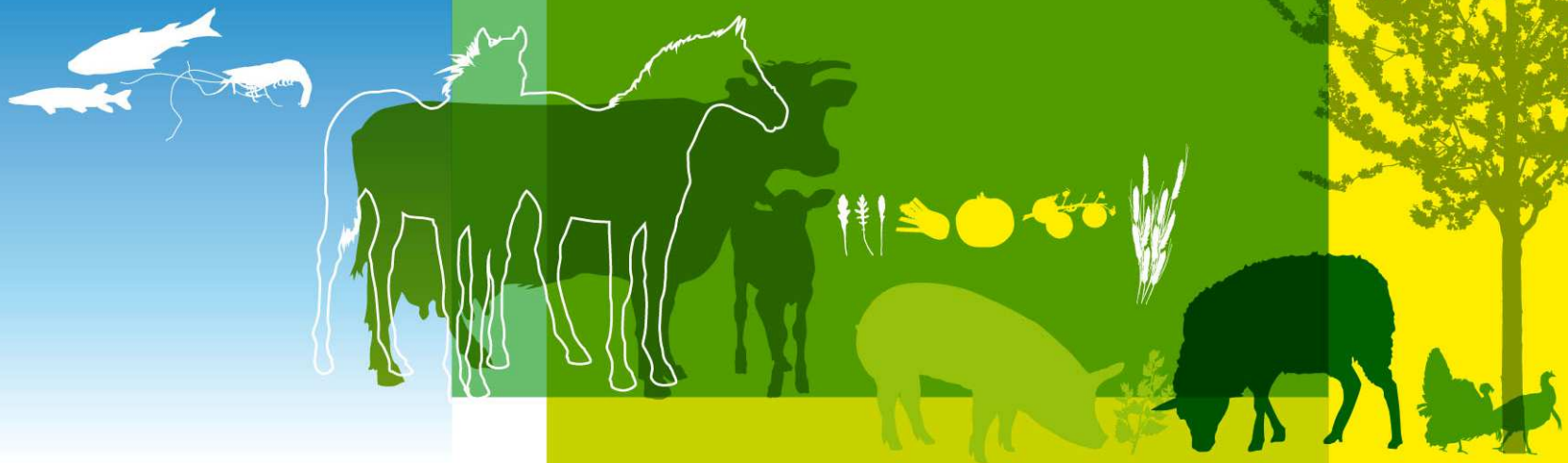


Les actions de l'Unité d'Appui aux Exportateurs

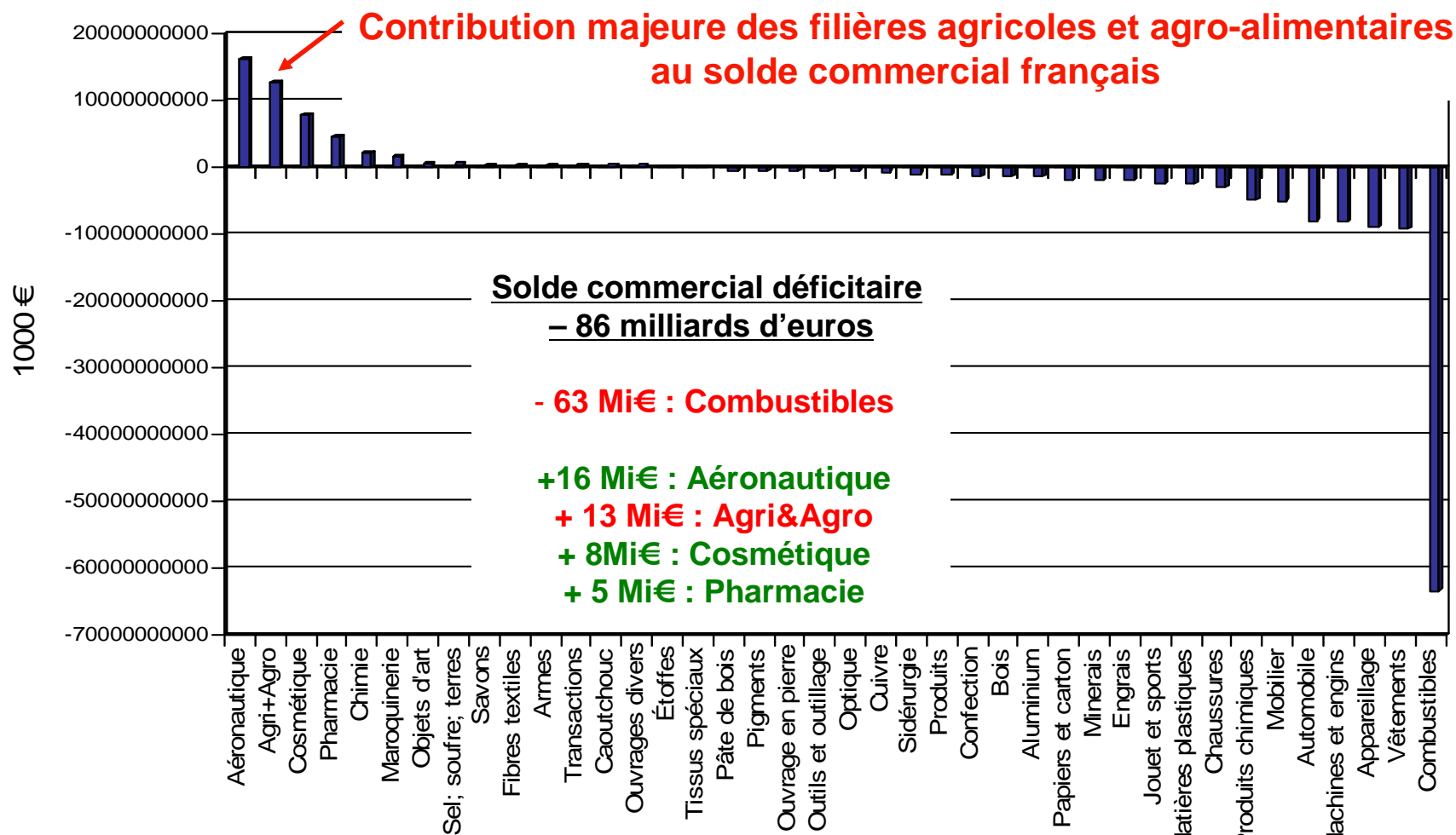
FranceAgriMer

25 octobre 2012

François BLANC



Solde commercial français déficitaire

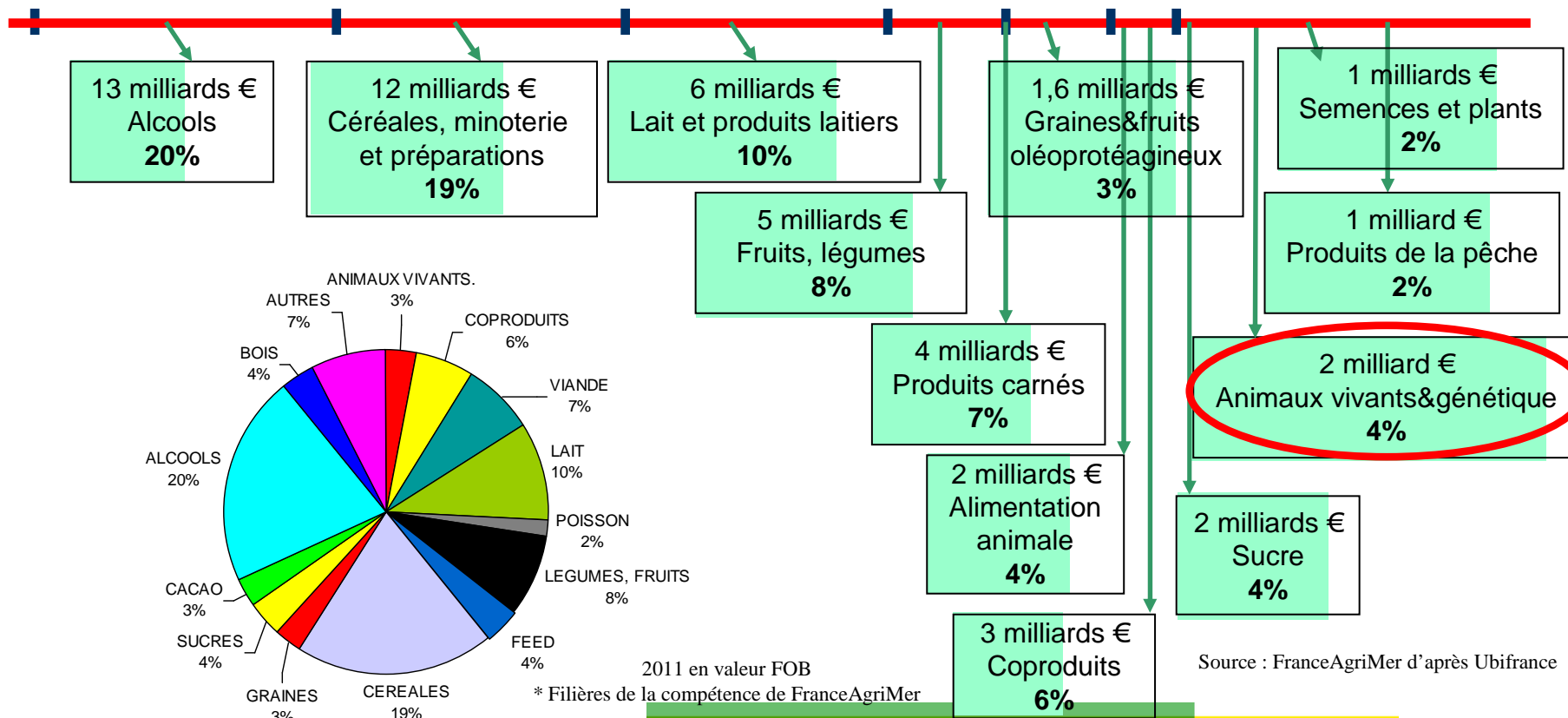


Les enjeux par filières

60 milliards

Chiffre d'affaire à l'exportation des filières agri&agroalimentaires* françaises 2011 : +14%/2010

14 % des exportations totales de la France dans le monde sont issus des filières agri&agro, 67% en UE
 2ème poste excédentaire pour le commerce extérieur français (Aéronautique&Espace, Agri&agro, Cosmétique, Pharmacie)



Source : FranceAgriMer d'après Ubifrance

Lever les entraves au commerce

Les actions d'Appui export ont pour objectif de :

faciliter ou assouplir les conditions d'accès sur les marchés extérieurs

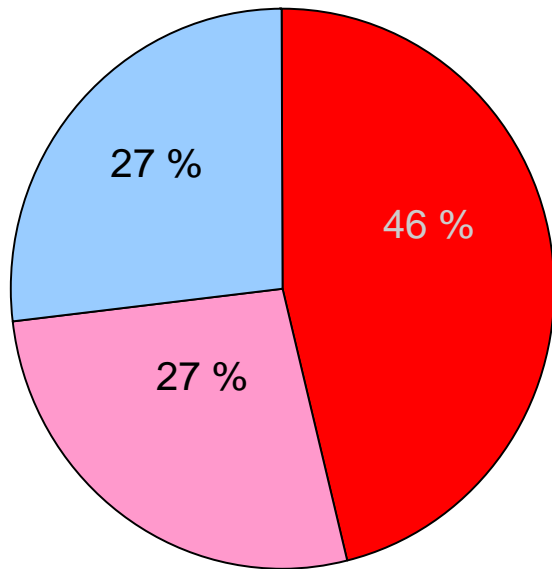
- aspects douaniers et/ou tarifaires,
- aspects techniques : sanitaires & phytosanitaire (SPS) et/ou obstacles techniques au commerce (OTC)
- autres thématiques (cahiers des charges, étiquetage, licence d'importations, etc)

assurer des opérations de recherche d'opportunité à vocation pré-commerciales visant à faciliter les exportations de produits français pour les filières relevant du champ d'activité de FranceAgriMer

Le poids des barrières sanitaires

Les 3 / 4 des produits échangés dans le monde ...

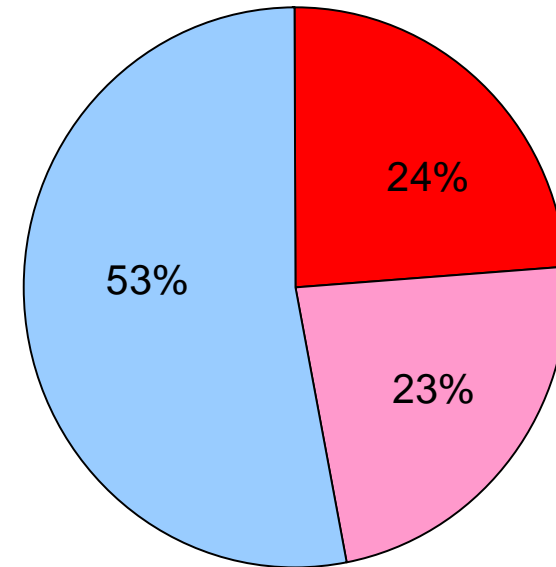
... et près de la moitié de ceux exportés par la France ...



produits très sensibles :
poissons, viandes,
produits laitiers,
animaux vivants

produits sensibles : fruits
et légumes, céréales,
certains produits
transformés, ...

produits peu sensibles :
café, vins, alcools, tabacs;
huiles, sucre, ...



CA export FR 2010 en €

...sont sensibles ou très sensibles d'un point de vue sanitaire

Source: DGAL – Direction Générale de l'Alimentation

Prioriser pour plus d'efficacité

Mise en place d'un **comité export SPS** avec 5 sections qui dressent la « feuille de route » des négociations SPS par grands secteurs:

- Section I : Génétique végétale,
- Section II : Produits végétaux,
- Section III: Génétique animale,
- Section IV: Produits animaux,
- Section V : Alimentation animale et co-produits animaux

2 réunions par an par section soit 10 rencontres/an couvrant les 35 filières relevant du champs d'activités de FranceAgriMer

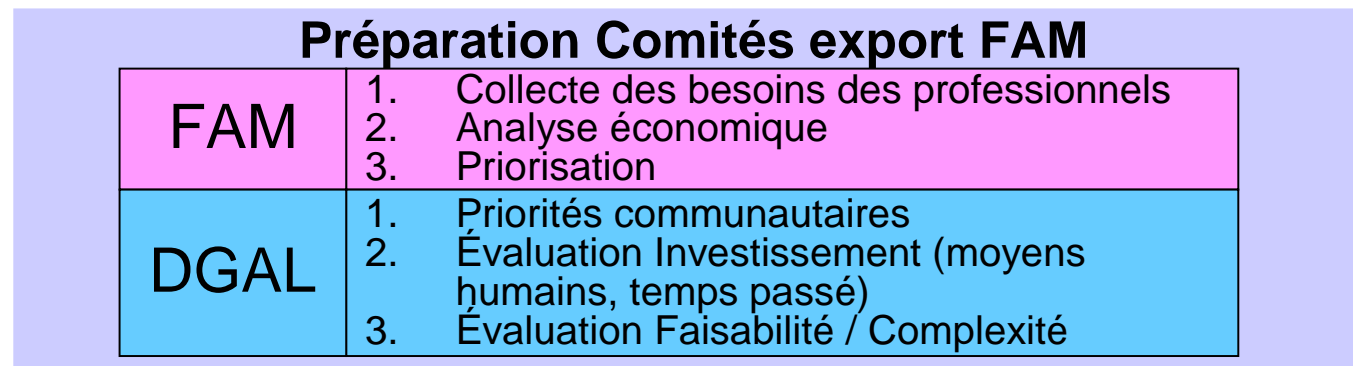
→ **Pour plus d'efficacité – resserrer les priorités**

Se baser sur la difficulté de négociation avec le pays cible et l'importance économique du marché visé (étude commandée à Ubifrance intitulée « Aide à l'évaluation des enjeux commerciaux - Echanges mondiaux de 51 produits sensibles SPS »)

Faciliter la coordination et la connaissance des besoins des filières par les réseaux à l'international

Les priorisations

Le dispositif de FranceAgriMer

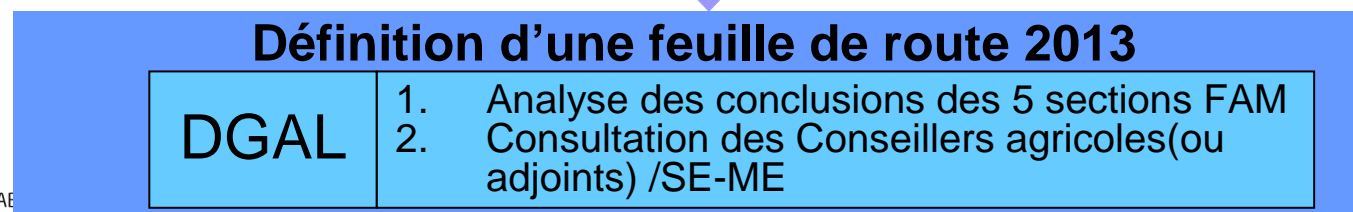


Calendrier

Octobre -
Novembre



Novembre



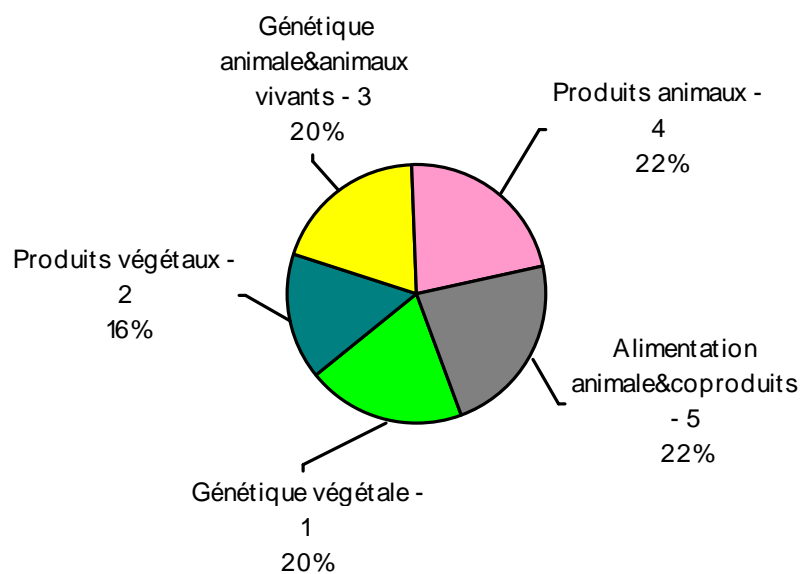
Décembre

La priorisation des négociations sanitaires

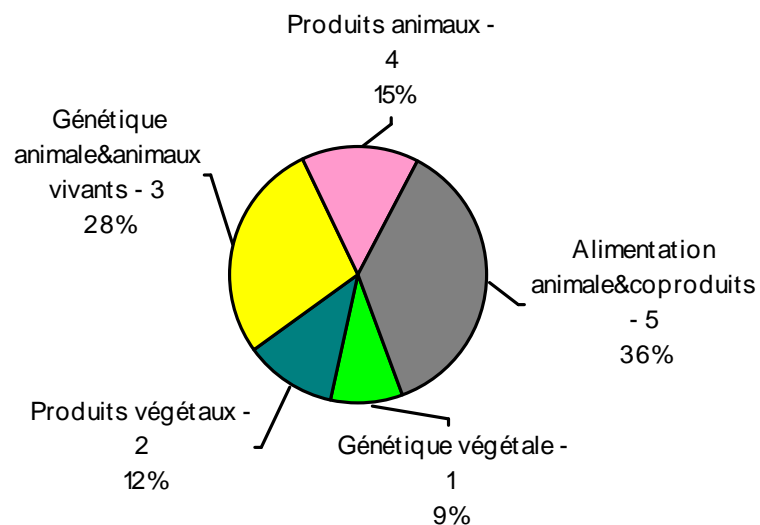
- 1 – Traiter en priorité les dossiers faciles avec de gros enjeux économiques
- 2 – Eliminer les dossiers difficiles et sans enjeu économique
- 3 – Arbitrer entre Administration et Professionnels le niveau de priorité des autres dossiers
- 4 – Assurer une bonne articulation avec le POEAA (Plan d’Orientation Export Agro-Alimentaire)

Priorisation SPS par type de produits

Priorisation SPS 2011 → 183 couples pays-produits classés début 2012



81 couples très prioritaires (1)



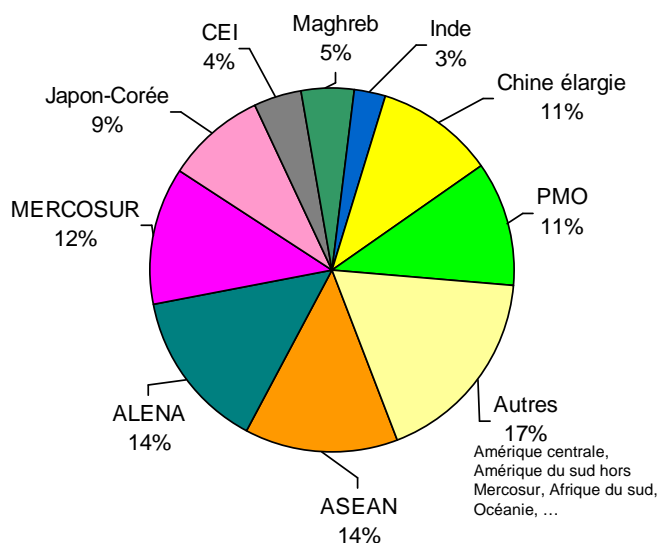
102 couples moyennement prioritaires (2)

Source : FranceAgriMer-SAEXP d'après comité exports SPS- Sections tenues fin 2011

Priorisation SPS par zone géographique

Priorisation SPS fin 2011

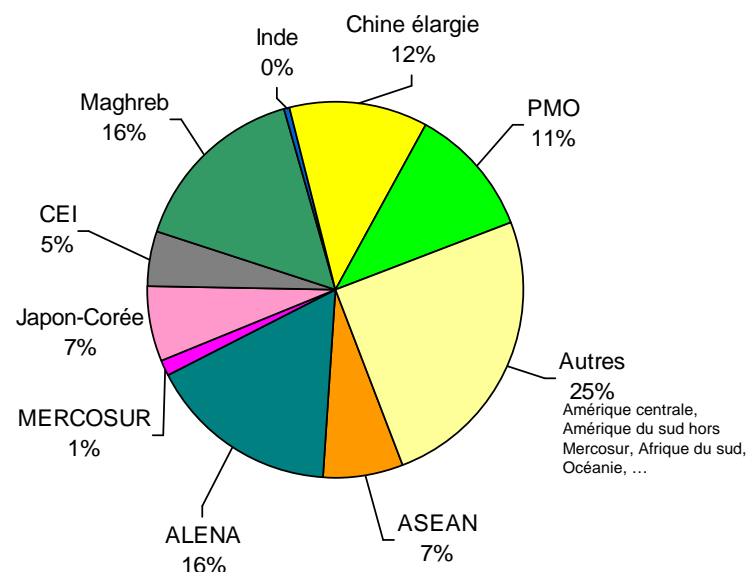
- 183 couples pays-produits classés
 - dont 81 très prioritaires (1)



Par zone géographique des conseillers agricoles régionaux

Exports France 2011

Chiffre d'affaire export en valeur



Les missions de l'Appui export

- Faciliter l'accès aux marchés internationaux et les négociations SPS qui représentent des enjeux prioritaires pour les filières
 - Assurer l'interface DGAL/Opérateurs pour l'assistance export au quotidien
 - Assurer l'information et la consultation des professionnels : Exp@don, Conseils/comités/groupes techniques/comités export SPS,...
 - Appui logistique et financier: missions d'audits, délégations étrangères, missions à l'étranger, ...
 - Gestion des listes d'établissements agréés pour l'exportation
 - Opérations de recherche d'opportunité à vocation pré-commerciales
 - Promotion du système français de sécurité des aliments
- **Poids des barrières sanitaires**
- **Priorisation des enjeux de négociation pays/produits avec les filières**

Les négociations sanitaires et phytosanitaires (SPS) Historique MAE - Appui export

Les exportateurs sont régulièrement confrontés à des **obstacles au commerce**

1998 : Création de la Mission d'Assistance aux Exportations (MAE)

en pleine crise ESB pour permettre le développement des exports d' animaux vivants & viande

rôle d'interface entre les professionnels des filières et la DGAI

faciliter les négociations sanitaires menées par la DGAI en apportant des moyens logistiques et financiers

faire la promotion des produits français sur les marchés extérieurs.

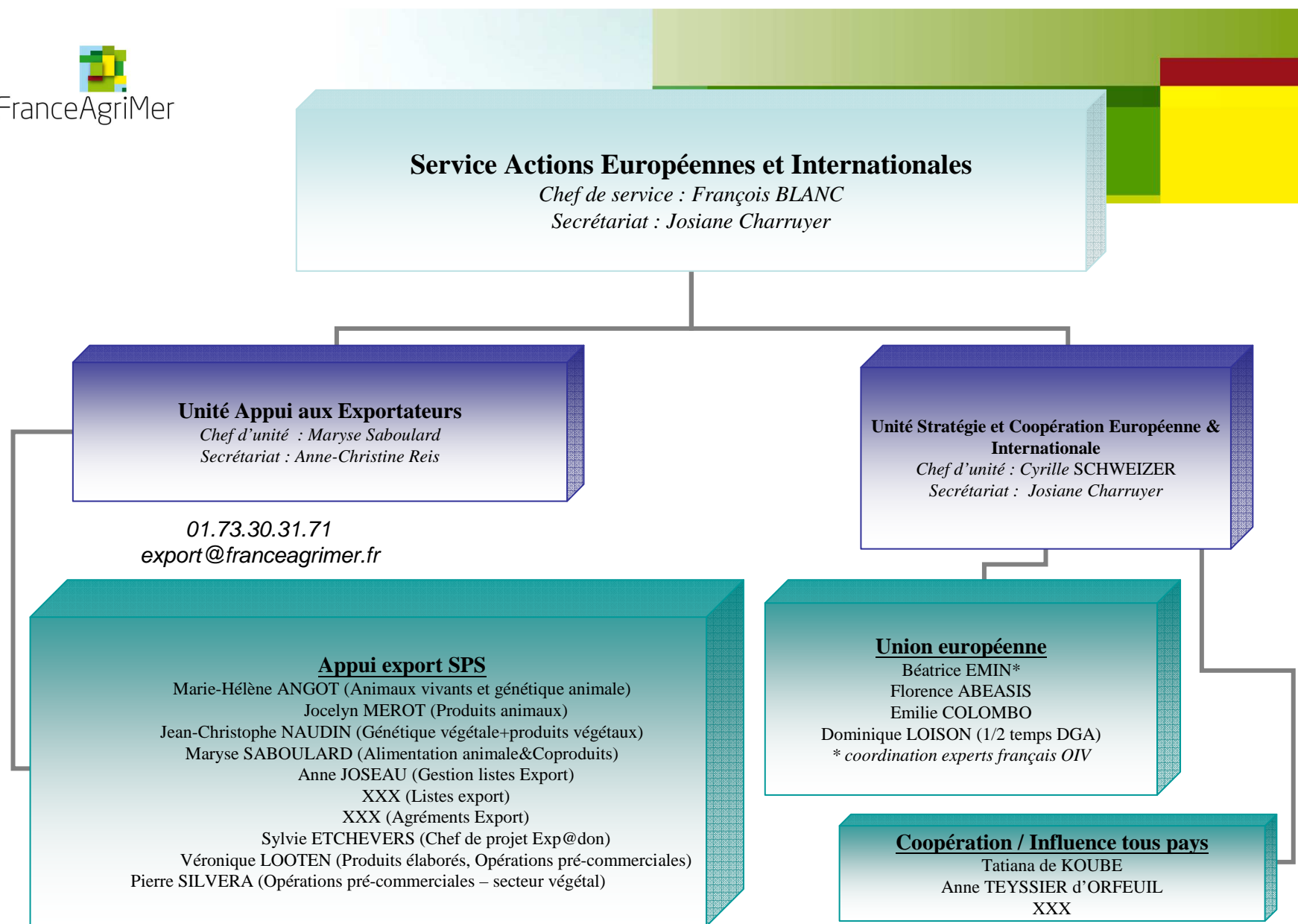
Extension des missions de la MAE au secteur laitier en 2006 (création de l'ONIEP) et aux produits végétaux en 2009 (mise en place de FranceAgriMer)

Aujourd'hui c'est l'**Unité d'Appui aux exportateurs** (UAEXP) qui travaille, au sein de la Direction de l'International, à lever les barrières SPS et à l'ouverture de marchés cibles.

Ses 11 agents travaillent conjointement avec la DGAI, les Services économiques, la DGT, la DGPAAT, Ubifrance, ...

L'UAEXP continue son rôle d'interface entre les exportateurs et les services ministériels concernés par l'exportation. Le SAEXP priorise les actions à mener dans le domaine SPS

Il dispose d'un budget annuel de 1,5 M€.

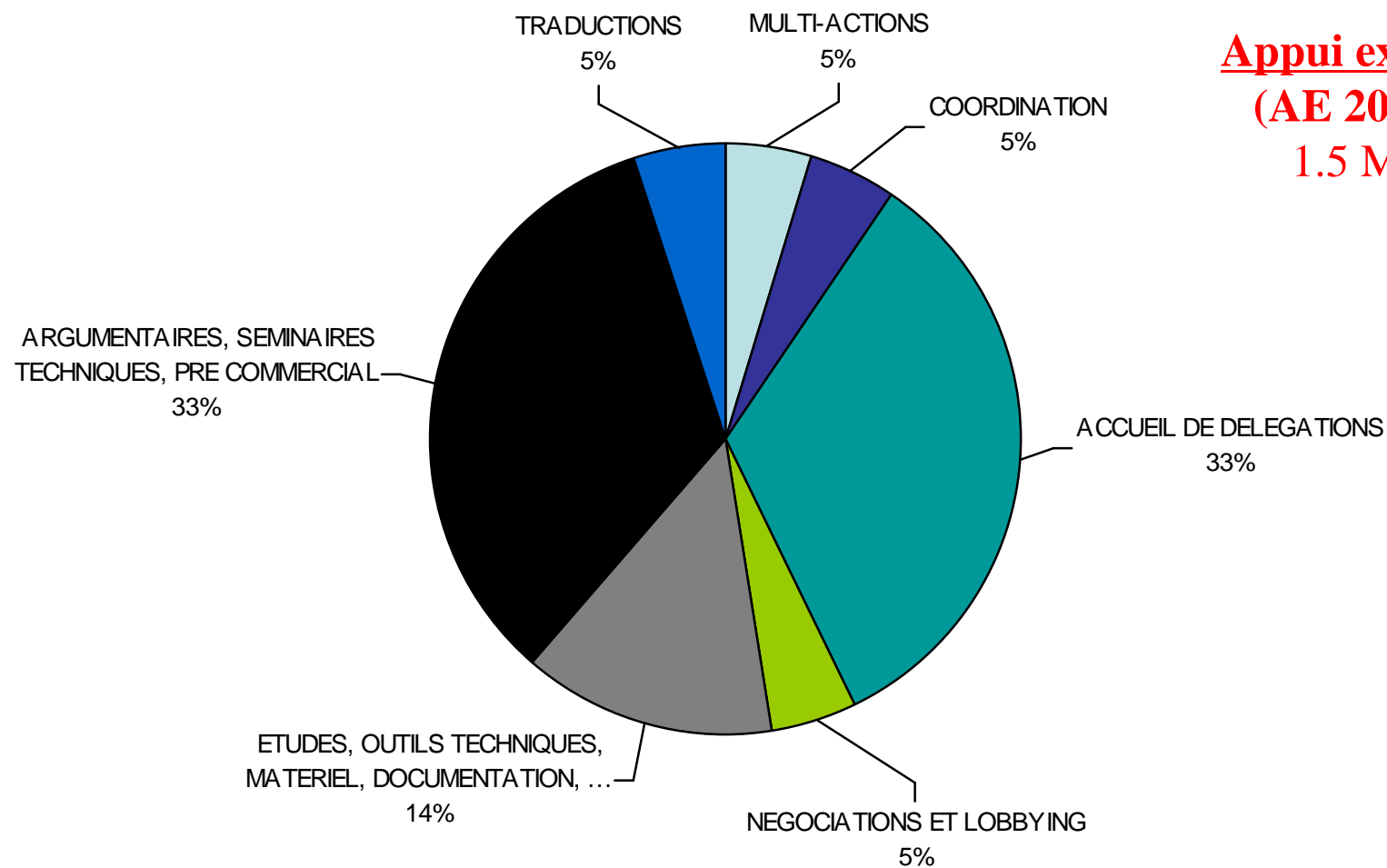


Actions relevant du champ de l'appui export

- Accueil de délégations en France d'inspecteurs officiels des pays tiers dont la mission est d'auditer les filières françaises exportatrices avec l'un et/ou l'autre des objectifs suivants :
 - la tenue de réunions de travail avec les services officiels français notamment la DGAL et ses services déconcentrés en vue de négocier des accords sanitaires,
 - l'inspection du système français de gestion des risques sanitaires liés à la production de denrées alimentaires d'origine animale et/ou végétale,
 - l'inspection d'entreprises particulières françaises ayant sollicité l'octroi d'un agrément à l'exportation.
- Accueil en France de personnalités étrangères susceptibles de faciliter l'accès à leur marché,
- Déplacement à l'étranger d'experts français dont la mission est de contribuer à un meilleur accès aux marchés étrangers,
- Traductions de documents techniques de portée générale,
- Dossiers et analyses techniques, études de marché visant à faciliter les négociations ou la recherche d'opportunités à l'exportation,
- Opérations pré-commerciales dont l'objectif est de faciliter l'accès aux marchés étrangers et l'exportation de produits français en diffusant notamment des informations sur les systèmes de qualité sanitaire & phytosanitaire des produits français et sur les atouts qualitatifs de l'offre française.

Répartition prévisionnelle des crédits 2012 Appui export

**Appui export
(AE 2012)
1.5 M€**



Pièces à fournir pour solliciter un appui financier pour des actions d'appui export

- Contexte général de la filière et importance des marchés exports (données chiffrées à l'appui)
- Analyse des enjeux sur le marché ciblé (historique, potentiel économique chiffré, entraves au commerce rencontrées, nomenclature douanière des produits ciblés, ...)
- Objectifs de l'action, résultats attendus et perceptives
- Historique des actions déjà menées sur le couple pays/produit ciblé
- Description précise des actions prévues pour lesquelles un soutien financier est sollicité (programme prévisionnel, liste des personnes cibles, modalités de mise en œuvre (date, lieu, ...))
- Tableau budgétaire précis, détaillé par poste de dépenses, spécifiant le coût total de l'action, le soutien financier sollicité auprès de FranceAgriMer par action et le mode de financement.

Critères d'analyse et de sélection des demandes

- Cotation du couple pays/ produit sur la feuille de route établie en comité export SPS
- Enjeux commerciaux et économiques
- Etat des négociations et des relations entre les autorités françaises et celles du pays ciblé et leur historique
- Avis et recommandations de l'attaché agricole régional de la zone ciblée,
- Situation sanitaire&phytosanitaire
- Historique des négociations et actions déjà menées dans le pays ciblé
- Recommandations et exigences du pays ciblé,...

Mise en œuvre en 2013

→ Poursuite de la stratégie engagée en 2012

- *Les propositions de stratégies appui export des filières du 1^{er} semestre 2013 doivent être déposées auprès de l'Unité d'Appui aux Exportateurs/FranceAgriMer avant le 31/10/2012*
- Ces propositions seront présentées, discutées et priorisées en comité export SPS - Section III (génétique animal et animaux vivants) le 20/11 matin ou Section IV (produits animaux) le 29/11 après-midi
- Arbitrage d'une partie des cofinancements attribués en Appui export par FranceAgriMer avant la fin d'année 2012
- Compte-tenu du caractère imprévisible des dossiers SPS, les opérations d'appui export sont susceptibles d'évoluer afin de s'adapter au contexte international et apporter ainsi au bénéfice des filières françaises une réactivité face à des opportunités d'actions.
- En fonction de l'évolution des négociations sanitaires et des conditions commerciales d'accès au marché, un dossier qui aura bénéficié une année donné d'un soutien au titre d'actions d'appui export pourra ensuite évoluer vers des actions de publi-promotion lorsque que les conditions commerciales le permettront.